

Camino de Preparación

Cómo preparar una devolución (8 Pasos)

1

Toma de consciencia

Al observar el gráfico. ¿Qué es lo primero que observo? ¿Cómo me siento viendo el perfil? ¿Qué dice de mí este perfil?

2

Fortalezas

Comenzar por las fortalezas. En lo creativo: Excelentes $\geq 80\%$. Emergentes $\geq 66\%$. En lo reactivo: $\leq 33\%$

3

Brechas

Brechas entre auto-valoración y valoración de los demás. Relevantes: ≥ 25 puntos percentiles

4

Regalos

En lo reactivo: fortalezas sobreutilizadas $\geq 66\%$. ¿Cuál es la intención positiva de una tendencia reactiva sobreutilizada?

5

Borde de crecimiento

La palanca (área de desarrollo, competencia o tendencia) que puede mover y que significaría un cambio importante en su manera de liderar.

6

Comentarios escritos

Leer todos los comentarios cualitativos. Buscar patrones. Confirmar o descartar hipótesis realizadas en pasos anteriores.

7

Distintas perspectivas

¿Existen diferencias de valoraciones entre grupos? ¿Hay patrones? ¿Qué puede diferenciar el impacto de este líder en cada grupo?

8

Hilos para la conversación

¿Sobré qué puntos sientes curiosidad? ¿Qué regalo hay para mí en este perfil? ¿Quién quiero ser para servir mejor a mi cliente? Limpiarse de cualquier apego antes de la sesión.