

DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

Business Development Manager

Acerca de nosotros:

Leadership Circle es una empresa de liderazgo y desarrollo organizacional a la vanguardia del sector. Proporcionamos el modelo y la plataforma para el mejor desarrollo del liderazgo en todo el mundo. Con más de 100 empleados alrededor del mundo, representamos una huella global que está creciendo rápidamente.

Leadership Circle se enorgullece no sólo de su acceso a las mejores prácticas, sino también del talento de su gente. Los empleados disfrutan de una cultura de empresa solidaria y de muchas oportunidades para crecer a medida que la empresa crece. Creemos que es un lugar increíble para trabajar y estamos seguros de que tú también pensarás lo mismo.

Perfil: Business Development Manager Latam

Funciones

1. Desarrollar el negocio de venta de proyectos de coaching y consultoría a organizaciones en América Latina. Lo cual incluye:
 - a) Detección de oportunidades en el mercado y contactar fundamentalmente con directores en el ámbito de RH, desarrollo de talento, change management, etc.
 - b) Preparación de ofertas de gran valor agregado.
 - c) Seguimiento de oportunidades.
 - d) Construir vínculos y relaciones sólidas con los clientes clave.
 - e) Participar en el diseño de estrategias de Marketing dedicadas a posicionar la marca y generar oportunidades.

2. Desarrollar el canal de coaches certificados en el modelo Leadership Circle. Lo cual incluye:
 - a) Participar en el desarrollo de estrategias para incrementar ventas a través del canal indirecto apoyando el crecimiento del negocio y la práctica de nuestra red de practitioners.
 - b) Dirigir las acciones dedicadas a atraer practitioners a las certificaciones en LCP y CLA.
 - c) Participar en el diseño de estrategias de Marketing para el fortalecimiento de este canal.

Requisitos para el rol:

- Residencia en Latinoamérica.
- Experiencia anterior en dirección de áreas de ventas y/o desarrollo de negocio.

- Coach certificado y/o experiencia en consultoría.
- Experiencias previas en trabajar con un equipo global (diferentes culturas/idiomas).
- Indispensable: Inglés fluido. Se valorará conocimiento de portugués.

Si estás interesado y cumples con estos requisitos, contáctanos y envíanos tus datos, currículum vitae en inglés y español, número celular de contacto y link a tu perfil de LinkedIn al correo: claudia.torres@leadershipcircle.com Una vez recibida tu información, un miembro de nuestro equipo se pondrá en contacto contigo.